

Los indicadores socioeconómicos

Para conocer con mayor certeza la calidad de vida de los habitantes de un lugar, además de los indicadores demográficos, se analizan datos generados a partir de indicadores socioeconómicos, como los ingresos de las personas, la desigualdad en los ingresos o el desarrollo humano.

El producto bruto interno

Uno de los indicadores más utilizados para conocer las ganancias producidas por un país es el **producto bruto interno (PBI)**. El PBI estima los ingresos producidos anualmente por la suma de las distintas actividades económicas de un país: agricultura, ganadería, pesca, minería, actividad forestal, energía, industria, comercio y servicios. Usualmente, para poder comparar países y regiones a escala mundial, se utiliza el dólar estadounidense como divisa.⁴

El total regional, es decir, la suma de las ganancias de los territorios de América Latina y el Caribe en 2016 fue de 5,3 billones de dólares (para el mismo año, el PBI mundial fue de 75,9 billones de dólares). En el interior de esta región hay fuertes diferencias: dos economías superan el billón de dólares por año, el Brasil, con 1,80 billones, y México, con 1,05. Otros países se ubican en estratos intermedios de producción de ganancias, como la Argentina (545.000 millones de dólares) y Chile (247.000 millones de dólares), y, finalmente, hay economías más pequeñas, como la de Guatemala (69.000 millones), Panamá (55.000 millones), el Uruguay (52.000 millones), Bolivia (34.000 millones) y Haití (8.000 millones). Los países que poseen un PBI más alto son los más industrializados de la región.

Para calcular los ingresos medios de una población se divide el PBI total por la cantidad de población del territorio. El indicador resultante es el **PBI per cápita** o por persona. También se mide anualmente en dólares estadounidenses. En América Latina y el Caribe, el promedio del PBI per cápita o por persona para el 2016 fue de 8826 dólares. Esta cifra, al ser un promedio entre el PBI y la cantidad de población, no muestra las desigualdades en el interior de la región. Así, mientras que algunos países latinoamericanos y caribeños tuvieron ese año un PBI per cápita superior al promedio regional, como la Argentina (12.500 dólares), Chile (13.500 dólares), Panamá (14.500 dólares), San Cristóbal y Nieves (16.200 dólares) y el Uruguay (15.200 dólares), otros estuvieron por debajo de ese promedio, como Colombia (5800 dólares), Guatemala (4100 dólares), Bolivia (3100 dólares), Nicaragua (2100 dólares) y Haití (700 dólares); y otros, como México (8500 dólares) y el Brasil (8600 dólares), tienen ingresos promedios cercanos a la media regional.

Por otra parte, así como hay desigualdades muy marcadas en la región, también las hay en el interior de cada país, con grupos que tienen enormes ganancias y amplios sectores de la población con escasos ingresos. Al analizar estos datos, además de la desigualdad, también hay que tener en cuenta el costo de vida que tiene la población, es decir, cuánto debe pagar por los servicios de salud, transporte, educación y electricidad, por la alimentación, la vestimenta, la vivienda, etc., por lo que dos países con un PBI per cápita similar pueden tener diferente **calidad de vida**, relacionada con la capacidad de compra y con la consiguiente posibilidad de ahorro.



PREGUNTAS GUÍA

- ¿Qué tipos de pirámides demográficas existen?
- ¿Qué diferencia hay entre el PBI y el PBI per cápita?
- ¿Se puede afirmar que si dos países tienen similar PBI per cápita tienen también similar nivel de desarrollo socioeconómico?



GLOSARIO

4 divisa. Moneda extranjera referida como parámetro de comparación con las monedas de otros países.